



# Cdo Informatica 2023

Percorso

## La Vendita Strategica



con il contributo di



La vendita è un elemento essenziale del fare impresa (se non vendi, chiudi...), ma basta questa chiarezza per rimanere sul mercato? Siamo in un momento storico in cui molti elementi di contesto stanno cambiando: i clienti sono sempre più competenti ed orientati a cercare in modo autonomo informazioni e soluzioni; nascono più velocemente nuovi modelli di business con caratteristiche ed esigenze diverse; la disintermediazione ha accorciato molte catene di fornitura mettendo in crisi alcune categorie di attori economici,...

Da un primo confronto sul tema sono emerse alcune domande sul processo e sul significato stesso della vendita:

- Autorevolezza e competenza del venditore sono ancora elementi determinanti?
- Quanto pesa la relazione esistente con il cliente? Quali sono gli elementi che la costruiscono e la consolidano nel tempo?
- È più rilevante far emergere i bisogni del cliente o comprendere il suo modello di business?
- Come imprenditori e/o manager possiamo limitarci ad affinare, o magari cambiare, le nostre tecniche di vendita?

La nostra esperienza ci indica che non sia né adeguato, né conveniente, limitare il tema della vendita al perseguimento della transazione di beni e servizi, ma che ci sia in gioco qualcosa di più significativo, con potenziali impatti sulla forma e sull'evoluzione del rapporto fra noi e il cliente, ma anche sulla nostra stessa strategia di business.

# Il ciclo di webinar ci aiuterà ad approfondire il tema con due appuntamenti su zoom:

1° Incontro

**Giovedì 25 Maggio - ore 17.00**

Interviene:

**Gianmarco Altieri**

Business Developer di Alpenite

Moderatore:

**Fabio Fraticelli**

Chief Operating Officer presso TechSoup Italia

2° Incontro

**Martedì 20 Giugno - ore 17.00**

Interviene:

**Silvio Cardinali**

Associate Professor Marketing and Sales Management presso l'Università Politecnica delle Marche

Moderatore:

**Fabio Fraticelli**

Chief Operating Officer presso TechSoup Italia

Ti aspettiamo.

Per registrarsi al primo incontro del 25 Maggio e ricevere il link Zoom

[CLICCA QUI](#)

